



OPLEIDINGEN

Technische Universiteit Twente
1989- 1997

Technische bedrijfskunde,
Werktuigbouwkundige stroom
Afgestudeerd in
productiemanagement en logistiek

VWO 1982- 1988

Deels in Zutphen, deels in
Hilversum

CURSUSSEN

2008 VOL-VCA
2002 AutoCad
1998 projectmanagement

COMPETENTIES

- analytisch
- focus op hoofdlijnen met oog voor detail
- inventariseren van (financiële) risico's
- snelle creatieve denker
- makkelijk communiceren op diverse niveau's
- leren van fouten en bijsturen indien nodig
- resultaatgericht

TELEFOON

T 035 - 69 45 542
M 06 - 26 96 26 81

EMAIL & WEB

info@jw-brouwer.nl
www.jw-brouwer.nl
www.linkedin.com/in/jan-willem-brouwer-55648528/

Jan Willem Brouwer

Operationeel projectmanager

Daar mijn kracht en liefde ligt bij operationele projecten en minder bij algemeen management, heb ik vorig jaar besloten om mijn functie als algemeen directeur te verruilen voor een rol als operationeel projectmanager. Ik merk dat ik energie krijg van het realiseren van projecten en dat projectmanagement beter past bij mijn karakter en werkwijze. Als zelfstandig projectmanager, zoek ik naar een tijdelijke functie binnen een ordergestuurd productiebedrijf waar ik de projectorganisatie kan ontlasten en structurele verbeteringen kan aanbrengen.

Werkervaring

Algemeen directeur

Onderneming Balkonhekken BV te Amsterdam 2008- 2018

Eindverantwoordelijk voor het bedrijf (tussen de 23 en 37 FTE).

Hieronder vallen de algemene managementtaken (personeelszaken, inclusief afvloeiingsregelingen en ziekteverzuimbegeleiding, cash-flow-analyses en jaarbegrotingen, investeringen, facilitaire zaken, nacalculaties van projecten en juridische zaken)

Direct verantwoordelijk voor de verkoopafdeling. Adviseur en sparring partner voor de verkoper/ calculator. Verkooptechnisch deed ik alleen nog grote renovatieprojecten, zoals bijv:

- Zeverijnflat, Hilversum (€ 1,28 miljoen; uitvoering in 2017- 2018).
- Vier flats, Blerick (€ 2,05 miljoen; uitvoering 2015- 2019).
- Drie flats, Apeldoorn (€ 1,25 miljoen; uitvoering 2009 - 2011).

Jaarlijks **operationeel verantwoordelijk** voor een groot project in de uitvoeringsfase. Dit deed ik om gevoel te houden met de markt en de bouwproblematiek. Voorbeelden zijn:

- Mariastichting, Haarlem; 20 gebouwen (€ 675.000, 2008- 2010)
- De Gravin, Oud-Beijerland; 7 gebouwen (€ 495.000, 2011- 2012)
- Arena, Brussel; appartementencomplex (€ 385.000, 2013- 2015)

In 2016 en 2017 heb ik vier verliesgevendende projecten (tussen de €100.000 en €225.000) overgenomen en deze opgeleverd tegen minimale vervolgkosten.

Nadat ik besloot te vertrekken heb ik in 2018 de nieuwe directeur ingewerkt.

Hoofd verkoop

Onderneming Balkonhekken BV te Amsterdam 2005- 2008

Het maken van een jaarlijks verkoopplan en erop toezien of dit gerealiseerd wordt en tussentijds aanpassen. Bij grote projecten overleg met engineering en montage inplannen. En in de eindfase de medewerkers adviseren en een eindplan maken.

Verder de reguliere verkooptaken: calculeren, offertes maken en contact genereren met klanten, advies geven aan hen en contracten afsluiten.

SOFTWARE

Microsoft Office, Autocad, pluriform

BURGELIJKE STAND:

Samenwonend met Marjolein en 3 kinderen (geboren in 2005, 2007 en 2008)

Woonachtig in Naarden

INTERESSES

Hockey, koken, wintersport, zeilen, lezen

Werkervaring

Hoofd tekenkamer

Onderneming Balkonhekken BV te Amsterdam 2002- 2005

Verantwoordelijk dat de tekenaars de projecten zo ontwerpen dat ze technisch maakbaar zijn, dat de faseringen en levertijden gehaald kunnen worden en dat de kosten niet overschreden worden.

Productieleider nieuwbouw

Crepa Reijnders te Rijswijk 2001-2002

Verantwoordelijk dat de productie op tijd en binnen het budget werd gerealiseerd.

Projectleider

Contigo te Leidschendam 1999- 2001

Als projectleider voor drie projecten gedetacheerd bij KPN-LNO en KPN-Qwest. In alle projecten was ik verantwoordelijk was voor de uitvoering/ uitlevering van grote telefoonverbindingen. De projecten zaten op het raakvlak van commercie (met direct klantcontact), logistiek (leveringen) en techniek.

Opzetten van een bedrijfsbureau

De Vries Robbé Gevelbouw te Gorinchem 1998- 1999

Een bedrijfsbureau opzetten om de interne communicatie beter te stroomlijnen en de werkzaamheden beter op elkaar af te stemmen. Tevens moest dit er voor zorgen dat er meer projectgericht werd gedacht in plaats van afdelingsgericht. Tevens lid geweest van het MT.

TELEFOON

T 035- 69 45 542
M 06- 26 96 26 81

EMAIL & WEB

info@jw-brouwer.nl
www.jw-brouwer.nl
www.linkedin.com/in/jan-willem-brouwer-55648528/